

Gegründet 1999, ist die **ISPIN AG**, mit Sitz in der Nähe des Flughafens Zürich, ein am Markt erfolgreich positioniertes Unternehmen. Als Spezialistin für Cyber Security und Informationssicherheit verfügt ISPIN AG über exzellentes Know-how und eine breite Lösungs- und Fachkompetenz. Unser Motto lautet:

«Never let cyber threats harm our customer's business»!

Damit wir im Markt immer die Nase vorne haben, investieren wir in einen neuen Geschäftsbereich, den wir innerhalb des Unternehmens wie ein Start-up führen werden. Zur Erweiterung unseres brandneuen Team's suchen wir Sie!

Business Development Manager Cloud Security (m/w)

Ihr Tag bei ISPIN:

- Sie analysieren und entwickeln strategische Partner- und Kundenbeziehungen
- Sie erarbeiten Strategien zur Integration von neuen Lösungen und Dienstleistungen im Schweizer Markt und setzen diese auch um
- Sie erstellen die Marketing- und Verkaufsplanung in Zusammenarbeit mit dem Bereichsleiter und Produktmanager
- Sie wickeln selbstständig den ganzen Verkaufsprozess ab und sind verantwortlich für die Kundenbetreuung
- Sie bereiten Business Reviews vor und führen diese auch durch

Das sind Sie:

- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Bereich Business Development oder Vertrieb in einem IT Unternehmen mit abgeschlossener Weiterbildung im Bereich Marketing/Vertrieb
- Erfahren im Lösungs- und Serviceverkauf in einem der folgenden Bereiche: Cloud Services, Data Center, Virtualisierung, Multicloud (AWS, Azure etc.), IT-Security, IAAS/PAAS
- Sie sind ein Netzwerker und haben gute persönliche Kontakte auf Fach- und Managementebene im Schweizer ICT-Markt
- Exzellente Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie ein gewinnendes Auftreten erleichtern Ihnen den Alltag
- Sie legen Wert auf ein kollegiales und unkompliziertes Umfeld und bringen sich gerne aktiv ein, auch um Ihr Wissen weiterzugeben

Die ISPIN-Familie ist:

- herzlich, motivierend und kollegial
- fordernd aber auch fördernd
- fortschrittlich und fokussiert
- in Bassersdorf zu Hause

Lassen Sie sich von uns in einem persönlichen Gespräch von den Aufgaben bei ISPIN begeistern und senden Sie uns Ihre vollständigen Unterlagen inkl. Salärvorstellung an recruiting@ispin.ch oder kontaktieren Sie Thomas Barandun unter 044 838 48 12. Wir bevorzugen Direktbewerbungen. Personaldienstleister sind gebeten, unsere Zusammenarbeitsbedingungen unter diesem [Link](#) zu beachten.

Weitere Informationen zu unseren Geschäftsfeldern und Dienstleistungen finden Sie auf www.ispin.ch.