

ISPIN AG, mit Sitz in der Nähe vom Flughafen Zürich, betreibt das modernste und grösste Cyber Defense Center der Schweiz. Wir bieten – im Rahmen von Projekten und Operations – gesamtheitliche Informations-Sicherheits-Lösungen an, von der Technik über die Organisation bis hin zum Menschen.

Im IT-Security Sales Team können Sie Ihre Erfahrung einbringen und sich weiterentwickeln. Wenn für Sie der Kunde im Mittelpunkt steht und Sie allen anderen in Sachen Cyber Security einen Schritt voraus sein wollen, dann leben Sie zusammen mit Ihrem Team unsere Vision: „**Never let cyber threats harm our customers' business**“ als unser(e):

Cyber Security Services Sales (m/w)

- J **Service Excellence** ist kein Fremdwort für Sie: Sie vertreten unsere Security Service-Lösungen am Markt und bei Ihren Kunden
- J Ihnen steht bei uns eine **spannende Karriere** in einem Zukunftsmarkt bevor: Sie gewinnen neue und bestehende Kunden für ISPIN, sind deren primärer Ansprechpartner und bilden ein Team mit Ihren Sales- und Cyber Security Engineering Kollegen
- J Sie sind die **Schnittstelle zu den Experten**: Sie steigen tief in die Fragestellung ein und besprechen die richtige Lösung mit den Kunden und unserem Security Services Team
- J Als **Trusted Advisor** Ihrer Kunden erkennen Sie Bedürfnisse und unterstützen Ihre Kunden bei der Bewältigung ihrer IT-Security Herausforderungen
- J Sie sind die kommunikative, **charismatische Persönlichkeit**, die auf eine langjährige **Erfahrung** als Sales und Key Account Manager im Security Services-Umfeld zurückgreift. Sie haben bewiesen, dass Sie SOC/NOC Dienstleistungen und komplexe Sicherheitssoftware verkaufen können
- J Ihre Freude am **hartnäckig** sein und nicht loszulassen, bevor der Kunde bestmöglich versorgt ist, zeichnet Sie aus. Sie gehen **zielgerichtet** voraus und übernehmen gerne Verantwortung
- J Wo sinnvoll nutzen Sie **Cross-Selling** von Sicherheitslösungen und anderen Services
- J **Technisches Know-how**, von Vorteil ein technisch orientierter Werdegang, hervorragende Kenntnisse über Managed Security Services und die Affinität zu allen Facetten im Bereich Security helfen Ihnen dabei, die bestmögliche Strategie zu nutzen
- J Sie unterstützen ihren Vorgesetzten aktiv mit den wichtigsten Reportings, sorgen für einen **einwandfreien Informationsfluss** und halten alle relevanten Daten up-to-date
- J Sie sind ein wichtiges Mitglied in unserem Sales Team und handhaben mit Ihrer **ruhigen, souveränen Art** und einer gesunden Portion **Durchsetzungsvermögen** Anfragen aller Dringlichkeitsstufen
- J Mit Ihrer **gewählten und stufengerechten Ausdrucksweise** in Deutsch und Englisch erreichen Sie Ihre Ziele
- J Sie sind in Ihren Kernthemen ein **Opinion-Leader** und verfügen über ein gutes Beziehungs-Netzwerk. Den Markt beobachten Sie mit wachem Blick und erkennen Trends und neue Entwicklungen
- J Ein **einwandfreier Leumund** ist Voraussetzung, um Ihren neuen Arbeitsplatz bei uns in Bassersdorf zu beziehen

Bringen Sie Ihre ganz persönlichen Stärken in ein Team ein, das füreinander da ist und mit Leidenschaft und Kompetenz die Informationssicherheit unserer Kunden garantiert.

Lassen Sie sich von uns in einem persönlichen Gespräch von den Aufgaben bei ISPIN begeistern. Senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen an recruiting@ispin.ch oder kontaktieren Sie Susanne Weislein unter 044 838 31 11. Wir bevorzugen Direktbewerbungen. **Personaldienstleister** sind gebeten, unsere Zusammenarbeitsbedingungen unter diesem [Link](#) zu beachten.